

TUGAS AKHIR
AKTIVITAS SALES BLITZ DALAM MENINGKATKAN PENJUALAN DI
ASCOTT WATERPLACE SURABAYA

Disusun untuk memenuhi sebagian syarat guna memperoleh sebutan Ahli Madya
(A.Md) Manajemen Perhotelan



Disusun Oleh

KEVIN BERIN INDRAWAN

151711113065

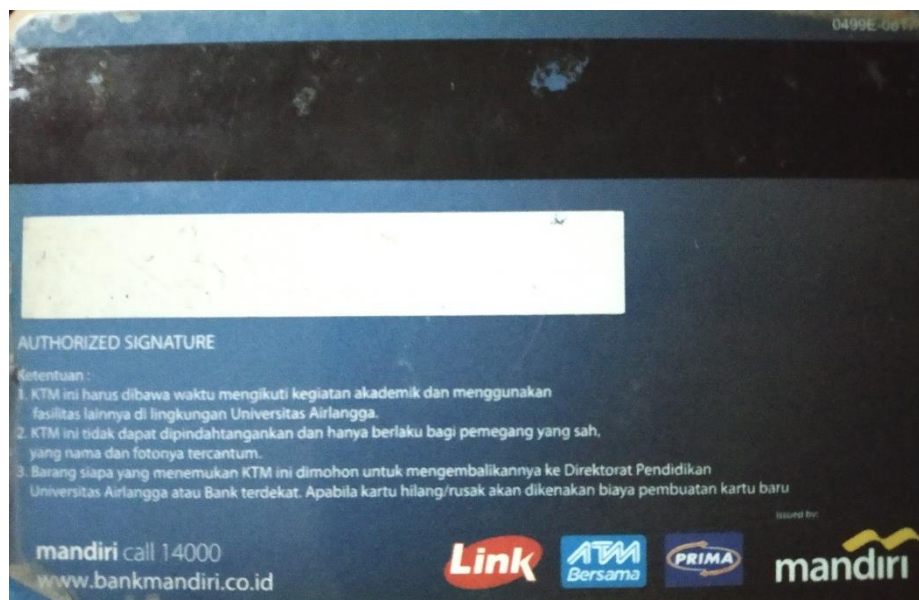
PROGRAM STUDI DIPLOMA III MANAJEMEN PERHOTELAN

FAKULTAS VOKASI

UNIVERSITAS AIRLANGGA

LEMBAR KARTU MAHASISWA

(KTM)



HALAMAN PERSETUJUAN PEMBIMBING

**AKTIVITAS SALES BLITZ DALAM MENINGKATKAN PENJUALAN DI
ASCOTT WATERPLACE SURABAYA**

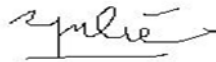
Disusun Oleh:

Kevin Berin Indrawan

151711113065

Tugas Akhir ini telah memenuhi persyaratan dan disetujui untuk diajukan
Surabaya, 29 Mei 2020

Dosen Pembimbing,



Dian Yulie Reindrawati S.Sos., MM, PhD

NIP.197607071999032001

PENGESAHAN
AKTIVITAS SALES BLITZ DALAM MENINGKATKAN PENJUALAN DI
ASCOTT WATERPLACE SURABAYA

Yang disusun oleh:

Nama : Kevin Berin Indrawan

NIM : 151711113065

Prodi : D3 Manajemen Perhotelan

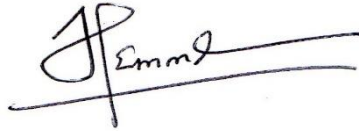
Tugas Akhir ini telah dipertahankan di depan tim penguji pada tanggal:

17 Juni 2020

dan dinyatakan telah memenuhi syarat untuk diterima sebagai kelengkapan guna memperoleh gelar A.Md. pada Fakultas Vokasi Universitas Airlangga Surabaya

Susunan Tim Penguji

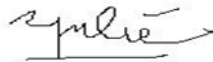
Penguji I



Nur Emma Suriani, S.Sos., MSi.

NIP.197512232003122001

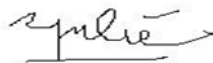
Penguji II



Dian Yulie Reindrawati S.Sos., MM, PhD

NIP.197607071999032001

Mengetahui/Menyetujui
Koordinator Program Studi D3 Manajemen Perhotelan



Dian Yulie Reindrawati S.Sos., MM, PhD

NIP.197607071999032001

**LEMBAR ORISINALITAS
TUGAS AKHIR**

Saya, Kevin Berin Indrawan, NIM 151711113065, menyatakan bahwa:

1. Tugas Akhir ini sepenuhnya hasil karya saya sendiri, bukan hasil dari karya orang lain dengan mengatasnamakan saya, serta bukan merupakan hasil peniruan atau penjiplakan.
2. Dalam Tugas Akhir ini terdapat karya atau pendapat yang telah ditulis atau dipublikasikan orang lain kecuali secara tertulis dengan jelas dicantumkan sebagai acuan dengan disebutkan nama pengarang dan dicantumkan dalam daftar pustaka.
3. Pernyataan ini saya buat sebenar-benarnya dan apabila di kemudian hari terdapat penyimpangan dan ketidakbenaran dalam pernyataan ini, maka saya bersedia menerima sanksi akademik.

Surabaya, 15 Mei 2020



Kevin Berin Indrawan

NIM. 151711113065

KATA PENGANTAR

Puji syukur saya panjatkan kepada Allah SWT, karena atas berkat dan rahmat-Nya, saya dapat mengerjakan dan menyelesaikan Tugas Akhir ini.

Tugas Akhir dengan judul “**AKTIVITAS SALES BLITZ DALAM MENINGKATKAN PENJUALAN DI ASCOTT WATERPLACE SURABAYA**” ini dilakukan dalam rangka untuk memenuhi salah satu syarat kelulusan dan untuk memperoleh gelar Ahli Madya Bidang Perhotelan pada Fakultas Vokasi Universitas Airlangga.

Selama penyusunan Tugas Akhir ini banyak pihak yang telah memberikan bantuan dan motivasi kepada saya. Oleh karena itu, saya mengucapkan terima kasih kepada :

1. Kenny Berin Indrawan dan Bernadine Kayla Indrawan selaku adik-adik saya yang selalu memberikan hiburan di tengah-tengah penulisan Tugas Akhir.
2. Kedua orang tua saya selalu memberikan semangat di saat saya sedang malas mengerjakan Tugas Akhir.
3. Dian Yulie Reindrawati, S.Sos., MM, PhD. selaku Koordinator program Studi Diploma III Manajemen Perhotelan Fakultas Vokasi Universitas Airlangga serta selaku Dosen Pembimbing yang telah memberikan kritik dan saran bimbingan maupun arahan yang sangat berguna dalam penyusunan Tugas Akhir ini.

Akhir kata, semoga Allah SWT membalas semua kebaikan dari segala pihak yang telah membantu saya. Semoga Tugas Akhir ini bisa memberikan manfaat ke depannya bagi seluruh pihak yang membacanya.

Surabaya, 24 April 2020

Penyusun