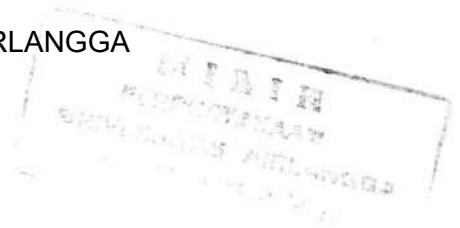


## **LAMPIRAN**

LAMPIRAN I *INTERVIEW OUTLINE*1.1 *Interview Outline I*

<b>Interview Outline</b>	
<b>Narasumber:</b>	<b>Interviewer:</b>
Hidayat Susilo	Kristiana Hidayat
<b>Lokasi:</b>	<b>Waktu appointment</b>
<b>Jl. Simolawang Tembusan II / 53 F</b>	<b>Tanggal Wawancara : 12</b>
	<b>Novemeber 2011</b>
	<b>Jam Mulai:16.00</b>
	<b>Jam Selesai:16.30</b>
<b>Tujuan Wawancara:</b>	<b>Pengingat:</b>
Untuk mendapatkan gambaran umum perusahaan.	
<b>Agenda:</b>	<b>Perkiraan Waktu:</b>
<b>Perkenalan</b>	1 Menit
<b>Latar belakang proyek</b>	1 Menit
<b>Pendahuluan</b>	1 Menit
Topik-topik yang dibahas	
Minta ijin untuk menggunakan media perekam	
<b>Topik 1</b>	2 Menit
Bisnis Perusahaan	
<b>Topik 2</b>	2 Menit
Struktur Organisasi Perusahaan	
<b>Topik 3</b>	5 Menit
Permasalahan Umum Perusahaan	
<b>Kesimpulan</b>	2 Menit
<b>Pertanyaan/masukan dari narasumber</b>	5 Menit
<b>Penutup</b>	1 Menit

<b>Observasi secara umum:</b>		
Narasumber terlihat sibuk, untuk wawancara tindak lanjut perlu menghubungi beberapa hari sebelumnya.		
<b>Isu/Topik yang belum terselesaikan:</b>		
Laporan yang digunakan pada UD Tiand.		
<b>Pertanyaan Detail</b>		
Pertanyaan	Jawaban	Observasi
1 Pak, bagaimana sistem kerja penjualan di Usaha Dagang ini ?	Ya sebagaimana mestinya sistem jual-beli konvensional biasanya, tetapi selama sejak awal pendirian sampai sekarang, UD ini masih belum terkomputerisasi, baik dari segi pendokumentasian penjualan perhari, perminggu, perbula , per tahun, laporan keuangan, stok masuk keluar barang serta laporan <i>balance</i> pendapatan belum ada. Jadi, semuanya masih serba manual.	
2 Siapa sajakah yang berperan dalam sistem kerja penjualan di UD bapak ?	Sebelum itu UD kami memang di buat untuk memperoleh omset per hari Rp. 500.000,00 maka staff saya hanya terdiri dari 3 orang saja. Yang menempati divisi marketing, finance dan stok.	
3 Saat ini UD bapak menjual apa saja ?	Saat ini kami masih menjual sembilan bahan pokok dan kebutuhan rumah tangga pada umumnya, baik curah maupun satuan.	

4	Untuk ke depannya Usaha Dagang ini mau di arahkan kemana ?	Untuk sementara dalam lima tahun mendatang mungkin UD ini saya arahkan untuk ke UD yang melayani grosiran. Tetapi untuk jangka panjangnya saya tetap mengarahkan ke arah bisnis franchise. Tetapi sebelum kesana saya membenahi semua pendokumentasian yang menjadi masalah di UD ini sekarang.	
---	--	---	--

Surabaya, 12 November 2011

(Hidayat Susilo)

## 1.2 Interview Outline II

## Interview Outline 2

<b>Narasumber :</b> Hidayat Susilo	<b>Interviewer :</b> Kristiana Hidayat
<b>Lokasi :</b> Jl. Simolawang Tembusan II / 53 F	<b>Waktu appointment</b> <b>Tanggal Wawancara : 28 November 2011</b> <b>Jam Mulai:11.00</b> <b>Jam Selesai:11.30</b>
<b>Tujuan Wawancara :</b> untuk mendapatkan gambaran umum perusahaan.	<b>Pengingat :</b> Nara sumber menggunakan kemeja berwarna putih.
<b>Agenda :</b> <b>Perkenalan</b> <b>Latar belakang proyek</b> <b>Pendahuluan</b> Topik-topik yang dibahas Minta ijin untuk menggunakan media perekam <b>Topik 1</b> Alur kerja penjualan <b>Topik 2</b> Sistem penjualan	<b>Perkiraan Waktu :</b> 1 Menit 1 Menit 1 Menit 2 Menit 5 Menit

<b>Topik 3</b>			
	Pendokumentasian kinerja penjualan	2 Menit	
	<b>Kesimpulan</b>	2 Menit	
	<b>Pertanyaan/masukan dari narasumber</b>	5 Menit	
	<b>Penutup</b>	1 Menit	
<b>Observasi secara umum:</b>			
Narasumber tidak terlihat sibuk.			
<b>Isu/Topik yang belum terselesaikan:</b>			
<b>Pertanyaan Detail</b>			
	<b>Pertanyaan</b>	<b>Jawaban</b>	<b>Observasi</b>
1	Dokumen apa saja yang terkait dalam sistem penjualan ?	Dokumen yang dibutuhkan adalah laporan penjualan dalam 1 hari, laporan penjualan selama 1 bulan, laporan barang masuk keluar, laporan keuangan setiap hari.	
2	Bagaimana Alur kerja penjualan di tempat ini , Pak?	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Konsumen memilih barang yang dibutuhkan.</li> <li>2. Konsumen menyerahkan barang tersebut ke kasir.</li> <li>3. Kasir mengentrykan nama barang untuk dikonversikan ke nilai barang dalam rupiah.</li> <li>4. Konsumen melakukan transaksi pembayaran pada kasir.</li> <li>5. Kasir memberikan nota pembelian kepada Konsumen beserta barang yang dibeli oleh customer.</li> </ol>	

3	Dalam sistem yang saya buat nanti, Bapak mengharapkan apa saja?	Yang pasti, kedepan saya ingin aplikasi yang <i>user friendly</i> untuk <i>staff</i> saya, dan proses jual beli yang dapat saya monitori setiap saat.	
---	---	---	--

Surabaya, 28 November 2011

(Hidayat Susilo)









**3.2 Laporan Penjualan Dalam Satu Bulan**

**Laporan Penjualan Dalam Satu (1) Bulan**

**Bulan : Januari**

**Tahun : 2011**

NO.	TANGGAL	JUMLAH HASIL PENJUALAN
<b>TOTAL DALAM 1 BULAN :</b>		

