

## DAFTAR ISI

Pernyataan .....	i
<i>Declaration</i> .....	ii
Ucapan Terima Kasih .....	iii
<i>Abstract</i> .....	iv
Abstrak.....	v
Daftar Isi .....	vi
Daftar Tabel .....	xi
Daftar Gambar .....	xiii
Daftar Lampiran .....	xiv
<b>BAB I PENDAHULUAN .....</b>	<b>1</b>
1.1. Latar Belakang .....	1
1.2. Rumusan Masalah .....	12
1.3. Tujuan Penelitian .....	13
1.4. Manfaat Penelitian .....	14
1.4.1. Manfaat bagi akademisi.....	14
1.4.2. Manfaat bagi praktisi .....	15
<b>BAB II TINJAUAN PUSTAKA .....</b>	<b>16</b>
2.1. Penelitian Terdahulu.....	16
2.1.1. <i>Hope appeal</i> .....	16
2.1.2. <i>Celebrity Endorser</i> dalam iklan layanan masyarakat .....	19
2.2. Landasan Teori .....	20
2.2.1. Iklan layanan masyarakat .....	20
2.2.2. <i>Hope appeal</i> .....	22

2.2.3. <i>Message frame</i> .....	27
2.2.4. <i>Execution framework</i> .....	30
2.2.5. <i>Endorser: celebrity</i> dan animasi .....	33
2.2.6. Interaksi antara <i>goal framing hope appeal, endorser</i> dan <i>executional framework</i> .....	37
2.2.7. Daya persuasi pesan .....	38
2.2.8. Sikap terhadap iklan .....	38
2.2.9. Sikap terhadap perilaku .....	40
<b>BAB III RERANGKA KONSEPTUAL .....</b>	<b>41</b>
3.1. Rerangka Konseptual Penelitian .....	41
3.2. Hipotesis Penelitian.....	41
3.3. Model Analisis .....	46
<b>BAB IV METODOLOGI PENELITIAN .....</b>	<b>47</b>
4.1. Jenis Penelitian yang Digunakan .....	47
4.2. Partisipan, Jumlah Partisipan, dan Teknik Pemilihan Partisipan.....	48
4.2.1. Partisipan .....	48
4.2.2. Jumlah partisipan.....	49
4.2.3. Teknik pemilihan partisipan .....	49
4.3. Klasifikasi Variabel dan Definisi Operasional Variabel. ....	50
4.3.1. Klasifikasi variabel .....	50
4.3.2. Definisi operasional variabel .....	51
4.3.2. 1. Tipe <i>hope appeal</i> .....	51
4.3.2. 2. <i>Execution framework</i> .....	51
4.3.2. 3. <i>Endorser</i> .....	52
4.3.2. 4. Daya persuasi pesan .....	53
4.3.2. 5. Sikap terhadap iklan .....	53
4.3.2. 6. Sikap terhadap perilaku.....	54
4.4.1. Stimulus Iklan .....	55

4.4.2. Kusioner .....	57
4.5. Lokasi dan Waktu Penelitian .....	57
4.6. Prosedur Pengambilan Data .....	58
4.6.1. Studi Kepustakaan.....	58
4.6.2. Studi Pendahuluan (Cek Manipulasi) .....	58
4.6.3. Studi Utama .....	59
4.7. Cara Pengolahan dan Analisis Data .....	60
4.7.1. Cara Pengolahan Data.....	60
4.7.2. Cara Analisis Data .....	61
<b>BAB V ANALISIS DAN PEMBAHASAN HASIL PENELITIAN .....</b>	<b>63</b>
5.1. Deskripsi Umum Penelitian .....	63
5.1.1. Deskripsi Lokasi Penelitian .....	63
5.1.2. Deskripsi Partisipan Penelitian .....	63
5.2. Analisis Hasil Penelitian .....	65
5.2.1. Cek Manipulasi.....	65
5.2.1.1. Cek manipulasi <i>goal framing</i> .....	65
5.2.1.2. Cek manipulasi <i>hope appeal</i> .....	66
5.2.1.3. Cek manipulasi <i>endorser</i> .....	67
5.2.2. Uji Validitas dan Reliabilitas .....	68
5.2.2.1. Variabel daya persuasi pesan .....	68
5.2.2.2. Variabel sikap terhadap iklan .....	69
5.2.2.3. Variabel sikap terhadap perilaku .....	71
5.2.3. Uji Asumsi ANOVA dan Path Analysis .....	71
5.2.3.1. Uji normalitas data .....	71
5.2.3.1. Uji homogenitas data .....	73
5.2.4. Uji ANOVA .....	74
5.2.4.1. Pengaruh perbedaan <i>goal framing hope appeal</i> pada daya persuasi pesan .....	74

5.2.4.2. Pengaruh perbedaan <i>goal framing hope appeal</i> pada sikap terhadap iklan.....	74
5.2.4.3. Pengaruh perbedaan <i>executional framework</i> pada sikap terhadap iklan .....	75
5.2.4.4. Pengaruh perbedaan <i>executional framework</i> pada daya persuasi pesan .....	75
5.2.4.5. Pengaruh perbedaan <i>endorser</i> pada sikap terhadap iklan .....	76
5.2.4.6. Pengaruh perbedaan <i>endorser</i> pada daya persuasi pesan .....	76
5.2.4.7. Pengaruh interaksi antara <i>goal framing hope appeal</i> , <i>executional framework</i> dan <i>endorser</i> pada daya persuasi pesan .....	77
5.2.4.8. Pengaruh interaksi antara <i>goal framing hope appeal</i> , <i>executional framework</i> , dan <i>endorser</i> pada sikap terhadap iklan .....	79
5.2.5. Uji Path Analysis .....	81
5.2.5.1. Pengaruh daya persuasi pesan pada sikap terhadap iklan.....	81
5.2.5.2. Pengaruh daya persuasi pesan dan sikap terhadap iklan pada sikap terhadap perilaku .....	81
5.3. Hasil Pengujian Hipotesis .....	82
5.4. Pembahasan Hasil Penelitian .....	83
5.4.1. Pengaruh Jenis Goal Framing dari Hope Appeal pada Daya Persuasi Pesan dan Sikap terhadap Iklan.....	83
5.4.2. Pengaruh Jenis Executional Framework pada Daya Persuasi Pesan dan Sikap terhadap Iklan .....	85
5.4.3. Pengaruh Jenis Endorser pada Daya Persuasi Pesan dan Sikap terhadap Iklan .....	88
5.4.4. Pengaruh Interaksi antara Executional Framework dan Endorser pada Daya Persuasi Pesan dan Sikap terhadap Iklan .....	89
5.4.5. Pengaruh Daya Persuasi Pesan pada Sikap terhadap Iklan .....	90
5.4.6. Pengaruh Daya Persuasi Pesan dan Sikap terhadap Iklan pada Sikap terhadap Perilaku .....	91
<b>BAB VI SIMPULAN DAN SARAN .....</b>	<b>92</b>
6.1. Simpulan .....	92
6.2. Saran .....	95

6.3. Keterbatasan Penelitian .....	97
<b>DAFTAR PUSTAKA .....</b>	<b>99</b>
<b>LAMPIRAN.....</b>	<b>103</b>

## DAFTAR TABEL

1.1.	Hasil Analisa Unsur Desain Iklan dari 15 Iklan Genre .....	4
4.1.	Desain Faktorial Penelitian .....	48
5.1.	Rekapitulasi kuisioner yang bisa digunakan .....	64
5.2.	Jenis Kelamin Partisipan.....	65
5.3.	Usia Partisipan .....	65
5.4.	Uji ke-1 penentuan pesan dengan <i>goal-framing</i> .....	66
5.5.	Uji ke-2 penentuan pesan dengan <i>goal-framing</i> .....	66
5.6.	Uji penentuan <i>endorser</i> .....	67
5.7.	Analisis Faktor Indikator Daya Persuasi Pesan .....	69
5.8.	Analisis Faktor dan Reliabilitas Indikator .....	69
5.9.	Analisis Faktor Indikator Sikap Terhadap Iklan .....	70
5.10.	Analisis Faktor dan Reliabilitas Indikator.....	70
5.11.	Analisis Faktor Indikator dan Reliabilitas .....	71
5.12.	Uji Normalitas Variabel Terukur .....	72
5.13.	Uji Normalitas Setiap Kategori Variabel Terukur .....	72
5.14.	Uji Homogenitas Data .....	73
5.15.	Rangkuman Hasil Uji Beda Daya Persuasi Pesan pada Jenis Goal Framing Hope Appeal .....	74
5.16.	Rangkuman Hasil Uji Beda Sikap terhadap Iklan pada Jenis <i>Goal Framing Hope Appeal</i> .....	74
5.17.	Rangkuman Hasil Uji Beda Sikap terhadap Iklan pada Jenis <i>Executional Framework</i> .....	75
5.18.	Rangkuman Hasil Uji Beda Daya persuasi Pesan pada Jenis <i>Executional Framework</i> .....	76
5.19.	Rangkuman Hasil Uji Beda Sikap terhadap Iklan pada Jenis <i>Endorser</i> .....	76

5.20. Rangkuman Hasil Uji Beda Daya persuasi Pesan pada Jenis <i>Endorser</i> .....	77
5.21. Rangkuman Pengaruh Hasil Uji Interaksi Variabel Manipulasi pada Daya Persuasi Pesan.....	77
5.22. Rangkuman Hasil Uji Beda Daya Persuasi Pesan pada Jenis <i>Endorser</i> dan <i>Executional Framework</i> .....	78
5.23. Rangkuman Hasil Uji Beda Daya Persuasi Pesan pada Jenis <i>Executional Framework</i> dan <i>Endorser</i> .....	78
5.24. Rangkuman Pengaruh Hasil Uji Interaksi Variabel Manipulasi pada Sikap terhadap Iklan.....	79
5.25. Rangkuman Hasil Uji Beda Sikap terhadap Iklan pada Jenis <i>Endorser</i> dan <i>Executional Framework</i> .....	80
5.26. Rangkuman Hasil Uji Beda Sikap terhadap Iklan pada Jenis <i>Executional Framework</i> dan <i>Endorser</i> .....	80
5.27. Rangkuman Hasil Uji Pengaruh Daya Persuasi Pesan pada Sikap terhadap Iklan.....	81
5.28. Rangkuman Hasil Uji Pengaruh Daya Persuasi Pesan dan Sikap terhadap Iklan Pada Sikap terhadap Perilaku.....	82
5.29. Rangkuman Hasil Pengujian Hipotesis.....	82

## DAFTAR GAMBAR

1.1. Iklan BKKBN – <i>Slice-of-life</i> .....	2
3.1. Kerangka konseptual .....	41

## DAFTAR LAMPIRAN

1. Analisis Unsur Desain Iklan Dalam Iklan Genre .....	103
2. Kuisioner Cek Manipulasi Ke-1 .....	107
3. Kuisioner Cek Manipulasi Ke-2 .....	116
4. Kuisioner Penelitian Utama .....	123
5. Hasil Uji Analisis .....	156