

## D A B V

## KESIMPULAN DAN SARAN

Setelah dibahas dan diuraikan secara panjang lebar mengenai landasan teoritis pembahasan dan keadaan yang ada pada perusahaan beserta pembahasannya, maka dapat ditarik beberapa kesimpulan dan diberikan saran - saran yang akan diuraikan pada Bab terakhir ini.

1. Kesimpulan

a. Dengan disempurnakan sistim informasi yang ada di bidang penjualan itu, maka manajemen mengambil keputusan berdasarkan informasi tersebut dan mengurangi tingkat resiko yang timbul dan tingkat ketidak pastian yang ada, sehingga tingkat efisiensi secara keseluruhan meningkat.

Informasi tersebut yaitu berupa laporan penjualan per jenis barang yang dibuat berdasarkan buku penjualan dan kartu persediaan. Dengan ini dapat dikatakan bahwa hypotesa kerja yang penulis ajukan diharapkan akan dapat mengatasi masalah yang dihadapi perusahaan tersebut.

b. Struktur organisasi penting dalam suatu perusahaan sebab struktur organisasi mengkoordinir semua -

nia didalam perusahaan untuk mencapai tujuan. Juga wewenang dan tanggung jawab dalam struktur organisasi tersebut harus diperhatikan. Agar pelaksanaan fungsi manajemen efektif, maka tidak mungkin semua kegiatan dilaksanakan oleh satu orang, tapi perlu pendelagasian wewenang dari atas kebawah dan juga adanya tanggung jawab yang sesuai dengan job description untuk mencapai tujuan. Tetapi struktur organisasi dan job description tidak konsekwen, karena perusahaan belum mengaturnya secara efektif dan efisien. Organisasi tidak berkembang, dan tidak memenuhi syarat internal kontrol yang baik pula. Semua aktivitas harus persetujuan direktur, karena direktur bersifat "one man management". Jadi tidak mungkin perusahaan efektif dan dapat efisien, karena tidak ada job description, maka tanggung jawab jadi kabur dan jalur komunikasi dan pelaporan tidak ada.

c. Akuntansi sebagai alat untuk memberikan informasi kuantitatif.

Informasi akuntansi untuk pengambilan keputusan baik oleh pihak ekstern dan pihak intern. Perusahaan tidak sadar arti dan manfaat akuntansi terse