

- ACCOUNTS RECEIVABLE
- CASH FLOW
ADLN Perpustakaan Universitas Airlangga

kk
A. 210/02
Luk
P

**PERENCANAAN DAN PENGENDALIAN PIUTANG DAGANG
DALAM USAHA MENINGKATKAN ALIRAN KAS MASUK
DI PT. ARTHA WAHANA KARYA SURABAYA**

**DIAJUKAN UNTUK MEMENUHI SEBAGIAN PERSYARATAN
DALAM MEMPEROLEH GELAR SARJANA EKONOMI
JURUSAN AKUNTANSI**



MILIK
PERPUSTAKAAN
UNIVERSITAS AIRLANGGA
SUKABAYA

DIAJUKAN OLEH :

IMA LUKITA

No. Pokok : 049621031 - E

**KEPADA
FAKULTAS EKONOMI UNIVERSITAS AIRLANGGA
SURABAYA
2002**

SKRIPSI

**PERENCANAAN DAN PENGENDALIAN PIUTANG DAGANG
DALAM USAHA MENINGKATKAN ALIRAN KAS MASUK
DI PT. ARTHA WAHANA KARYA SURABAYA**

DIAJUKAN OLEH :
IMA LUKITA
No. Pokok : 049621031-E

TELAH DISETUJUI DAN DITERIMA DENGAN BAIK OLEH

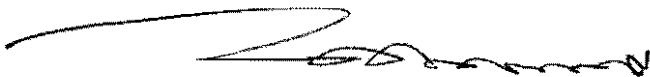
DOSEN PEMBIMBING,



Dra. Ec. HARIATI HAMZENS, Ak.

TANGGAL

KETUA PROGRAM STUDI,



DR. ARSONO LAKSMANA, SE. Ak.

TANGGAL

Bimbingan dinyatakan selesai dan siap diuji

Dosen Pembimbing



Dra. Ec. HARIATI HAMZENS, Ak.



ABSTRAKSI

Piutang dagang merupakan elemen vital bagi perusahaan yang menjalankan usahanya dengan sistem penjualan kredit. Jumlah nominal aktiva ini cukup besar dan selalu dalam keadaan berputar, sehingga diperlukan lebih banyak perhatian untuk mengelolanya.

Dengan sistem penjualan seperti ini memang dimungkinkan volume penjualan akan meningkat menjadi lebih besar dibandingkan dengan sistem penjualan tunai. Namun investasi yang ditanamkan untuk itu juga jauh lebih besar, karena mengingat sebagian besar penjualan yang terjadi baru akan menjadi kas dalam beberapa waktu mendatang.

Menilik keuntungan yang bakal diperoleh dengan adanya peningkatan volume penjualan, terkadang biaya dan kerugian yang ditimbulkannya menjadi terlupakan. Pengelolaan piutang dagang yang baik sangat dibutuhkan dalam rangka memaksimalkan keuntungan dan meminimalkan kerugian bagi perusahaan.

Dari piutang dagang PT Artha Wahana Karya Surabaya dapat dicermati bahwa semua jenis data, dokumen dan laporan yang berkaitan dengan piutang dagang di perusahaan ini sudah cukup baik, lengkap dan representatif untuk dilakukan perencanaan dan pengendalian piutang dagang. Namun sesungguhnya masih banyak yang dapat dilakukan untuk memaksimalkan aliran kas masuk. Hal ini dilatarbelakangi oleh masih belum maksimalnya penggunaan semua data, dokumen dan laporan tersebut dalam perencanaan dan pengendalian piutang dagang.

Adalah sangat penting bagi perusahaan untuk memperhatikan pengelolaan piutang dagangnya dengan baik agar tujuan meningkatkan volume penjualan tidak menjadi sia-sia, bahkan bumerang.