

**EVALUASI SISTEM PENGENDALIAN INTERN DALAM
SISTEM AKUNTANSI PENJUALAN PADA PT DAYA MUDA
AGUNG SURABAYA**

SKRIPSI

DIAJUKAN UNTUK MEMENUHI SEBAGIAN PERSYARATAN
DALAM MEMPEROLEH GELAR SARJANA EKONOMI
JURUSAN AKUNTANSI



DIAJUKAN OLEH

DWI PUSPITARINI

No. Pokok : 040013239 E

**KEPADA
FAKULTAS EKONOMI UNIVERSITAS AIRLANGGA
SURABAYA
2004**

SKRIPSI

**EVALUASI SISTEM PENGENDALIAN INTERN DALAM
SISTEM AKUNTANSI PENJUALAN PADA PT DAYA MUDA
AGUNG SURABAYA**

DIAJUKAN OLEH :

DWI PUSPITARINI

No. Pokok : 040013239 E



TELAH DISETUJUI DAN DITERIMA DENGAN BAIK OLEH

DOSEN PEMBIMBING,

A handwritten signature in black ink, appearing to be "Andry Irwanto".

Drs. ANDRY IRWANTO, MBA.Ak

TANGGAL.....19-08-2004

KETUA PROGRAM STUDI,

A handwritten signature in black ink, appearing to be "M. Suyunus".

Drs. M. SUYUNUS, MAFIS.Ak

TANGGAL.....20-8-04

ABSTRAKSI

PT Daya Muda Agung cabang Surabaya merupakan perusahaan distribusi independen untuk produk Farmasi, *Health Care* dan *Consumer Product* yang tergabung dari kelompok Mahakam Group. PT Daya Muda Agung cabang Surabaya berkedudukan di Jalan Kalianak No 55 PH Genting Asemrowo Surabaya.

PT Daya Muda Agung cabang Surabaya menggunakan Sistem Akuntansi untuk melaksanakan transaksi penjualan, baik tunai maupun kredit. Perusahaan sering dihadapkan pada ketidakteelitian dan ketidakakuratan data akuntansi penjualan. Kesalahan yang terjadi berupa kesalahan jumlah maupun jenis barang yang dikirim kepada pelanggan. Ketidakteelitian dan ketidakakuratan data akuntansi penjualan akan berpengaruh pada sistem akuntansi penjualan perusahaan dimana penjualan merupakan salah satu sumber pendapatan perusahaan.

Dalam rangka mencegah atau meminimalisasi terjadinya ketidakteelitian dan ketidakakuratan terhadap data akuntansi penjualan, diperlukan sistem pengendalian intern dalam Sistem Akuntansi Penjualan. Oleh karena itu PT Daya Muda Agung cabang Surabaya menerapkan prosedur penjualan sebagai acuan dalam melaksanakan pemrosesan transaksi penjualan. Untuk mengetahui apakah prosedur-prosedur dalam sistem akuntansi penjualan yang diterapkan sudah memadai atau belum untuk mendukung terciptanya sistem pengendalian intern, maka dilakukan evaluasi terhadap prosedur yang ada. Pendekatan penelitian yang digunakan adalah pendekatan kualitatif.

Dari hasil penelitian dapat disimpulkan bahwa secara keseluruhan sistem pengendalian intern penjualan pada PT Daya Muda Agung cabang Surabaya telah sesuai dengan keadaan yang ada, namun masih terdapat kekurangan dalam hal struktur organisasi yaitu adanya perangkapan jabatan, sistem otorisasi terhadap pemberian kredit, terjadinya piutang, penagihan dan penerimaan kas serta penerapan praktik yang sehat yaitu tidak dilakukannya rekonsiliasi kartu piutang dan penyetoran jumlah kas ke bank pada hari yang sama dengan terjadinya transaksi.