

ABSTRAK

PT.Putra Perdana Nusantara merupakan salah satu entitas bisnis pada bidang real estate. Perusahaan ini pernah mengalami kesulitan keuangan akibat tidak adanya kebijakan yang jelas pada aktivitas operasional penjualannya. Oleh karena itu perusahaan ini membutuhkan penilaian terhadap efektivitas pengendalian internal perusahaan. Penelitian ini bertujuan untuk mengetahui tingkat efektivitas pengendalian internal pada PT.Putra Perdana Nusantara menggunakan lima komponen COSO. Penelitian ini dilakukan dengan menggunakan pendekatan kualitatif melalui studi kasus dengan metode pengambilan data seperti wawancara, kuesioner dan observasi perusahaan serta studi literatur yang berhubungan dengan kasus. Selanjutnya, analisis dilakukan atas data yang diperoleh untuk mendapatkan kesimpulan atas efektivitas pengendalian internal atas siklus penjualan. Hasil penelitian didapatkan dari perhitungan dan indikator penilaian yang telah disiapkan.

Kata Kunci : COSO, Pengendalian Internal, Efektivitas, Penjualan.

ABSTRACT

PT.Putra Perdana Nusantara is one of the business entities in the field of real estate. This company has experienced financial difficulties due to the absence of a clear policy on its sales operations. Therefore this company needs an assessment of the effectiveness of the company's internal control. This study aims to determine the level of effectiveness of internal control on PT.Putra Perdana Nusantara using five components of COSO. This research is conducted by using qualitative approach through case study with data retrieval methods such as interviews, questionnaires and company observations and literature studies related to cases. Furthermore, an analysis is performed on the data obtained to derive conclusions on the effectiveness of internal control. The results obtained from the calculation and assessment indicators that have been prepared.

Keywords: COSO, Internal Control, Effectiveness, Sales