

**PENGARUH BRAND EQUITY DAN PERCEIVED PRICE
TERHADAP PURCHASE INTENTION**
**(STUDI PADA MASKAPAI PENERBANGAN
GARUDA INDONESIA INTERNASIONAL)**

SKRIPSI



DISUSUN OLEH:
BRAM CAESAREO JANUAR PUTRA
NIM. 111511133023

FAKULTAS PSIKOLOGI
UNIVERSITAS AIRLANGGA
SURABAYA

2019

**PENGARUH BRAND EQUITY DAN PERCEIVED PRICE
TERHADAP PURCHASE INTENTION
(STUDI PADA MASKAPAI PENERBANGAN
GARUDA INDONESIA INTERNASIONAL)**

SKRIPSI

Diajukan Untuk Memenuhi Sebagian Persyaratan
Dalam Memperoleh Gelar Sarjana Psikologi
Universitas Airlangga Surabaya

Disusun Oleh:
BRAM CAESAREO JANUAR PUTRA
NIM. 111511133023

**FAKULTAS PSIKOLOGI
UNIVERSITAS AIRLANGGA
SURABAYA**

2019



LEMBAR PERNYATAAN

Saya menyatakan dengan sesungguhnya bahwa Skripsi yang saya susun ini merupakan hasil karya tulis saya sendiri. Adapun bagian-bagian tertentu dalam Skripsi yang saya peroleh dari hasil karya tulis orang lain, telah saya tuliskan sumbernya dengan jelas, sesuai dengan kaidah penulisan ilmiah.

Apabila pada kemudian hari ditemukan adanya plagiat dalam Skripsi saya, maka saya bersedia menerima sanksi pencabutan gelar akademik yang telah saya sandang, beserta segala konsekuensinya, sesuai dengan peraturan perundangan yang berlaku.

Surabaya, 12 Desember 2019
Menyetujui



(Bram Caesareo Januar Putra)

HALAMAN PERSETUJUAN

PENGARUH BRAND EQUITY DAN PERCEIVED PRICE

TERHADAP PURCHASE INTENTION

(STUDI PADA MASKAPAI PENERBANGAN

GARUDA INDONESIA INTERNASIONAL)

Surabaya, 18 November 2019

Skripsi ini telah disetujui oleh

Dosen Pembimbing Penulisan Skripsi

Prof. Dr. Cholichul Hadi, Drs., M.Si., Psikolog

NIP. 196403231989031002

HALAMAN PENGESAHAN

Skripsi ini telah dipertahankan di hadapan Dewan Pengaji

Pada hari Kamis, 12 Desember 2019

Dengan susunan Dewan Pengaji

Ketua,



Dr. Fajrianti, M.Psi., Psikolog

NIP. 196803081998022001

Sekretaris,



Dimas Aryo Wicaksono, S.Psi., M.Sc.

NIP. 198403142012121002

Anggota,



Prof. Dr. Cholichul Hadi, Drs., M.Si., Psikolog

NIP. 196403231989031002

HALAMAN MOTTO

“As you start to walk on the way, the way appears.”

- **Maulana Jalaluddin Muhammad Rumi** -

HALAMAN PERSEMBAHAN

Karya ini saya persembahkan kepada kedua Orangtua saya,
serta orang-orang yang selalu mendukung dalam proses
penulisan hingga akhir

KATA PENGANTAR

Bismillahirrahmanirrahiim, Alhamdulillah puji syukur kehadirat Allah SWT atas segala rahmat dan hidayah-Nya sehingga pada akhirnya penulis dapat menyelesaikan tugas akhir atau skripsi ini sebagai salah satu syarat untuk memperoleh gelar sarjana Psikologi. Penulis menyadari bahwa skripsi ini masih jauh dari sempurna dari berbagai aspek, namun atas izin-Nya proses penyelesaian skripsi ini berjalan dengan lancar.

Selain itu, penulis juga menyadari bahwa banyak pihak yang turut serta memberikan bantuan dan dukungan kepada penulis agar skripsi ini dapat segera terselesaikan. Oleh karena itu, pada kesempatan kali ini penulis ingin menyampaikan ucapan terimakasih dengan sepenuh hati sekaligus mempersembahkan skripsi ini kepada:

1. Ibu Dr. Nurul Hartini, M.Kes., Psikolog. selaku Dekan Fakultas Psikologi Universitas Airlangga Surabaya.
2. Bapak Prof. Dr. Cholichul Hadi, Drs., M.Si., Psikolog. selaku dosen pembimbing skripsi penulis. Terimakasih atas segala ilmu, waktu, saran, arahan dan bimbingan yang diberikan, serta kesabaran yang luar biasa dalam membimbing penulis selama proses penyusunan skripsi.
3. Ibu Triana Kesuma Dewi, S.Psi., M.Sc. selaku dosen pembimbing akademik. Terimakasih atas segala saran dan arahan Ibu sehingga penulis dapat menyelesaikan masa studi dengan baik.

4. Ibu Reza Lidia Sari, S.Psi., M.Si. selaku dosen Fakultas Psikologi Universitas Airlangga yang telah bersedia meluangkan waktu untuk berdiskusi dan memberikan saran terkait penulisan skripsi.
5. Saudari Sasabela Abdun Vyandri, S.Psi., Saudari Sekar Arum Sabrina, S.Psi., dan saudara Pandhu Aji Bhagaskoro yang telah berkenan meluangkan waktunya untuk berdiskusi mengenai skripsi.
6. Kedua orangtua penulis, Ibu Yuni Sri Astuti, S.E. dan Bapak Teguh Anasir Bahas Bahari, S.T., serta adinda Tyas Anastasya Pratiwi yang selalu memberikan doa, dukungan baik waktu, pikiran, perhatian, dan kesabaran yang diberikan kepada penulis hingga penulis dapat menyelesaikan skripsi ini.
7. Bapak Drs. Hadi Santoso Basuki, M.M.Pd yang telah memberikan doa dan dukungan kepada penulis selama proses perkuliahan hingga penyusunan skripsi.
8. Saudari Siti Sulaiha, S.Psi. yang selalu memberikan dukungan dan sekaligus menjadi mentor bagi penulis selama masa perkuliahan hingga proses penyusunan skripsi ini.
9. Teman-teman terdekat penulis, saudara Zulfikar Ervandi, Mochammad Rizki, Fariz Aryo, Jaya Dwi K, Yudha Mayovianto, Faris Ansar dan Faisal Wicaksana yang telah memberikan pengalaman, pelajaran serta dukungan dan masukan selama ini.

10. Teman-teman sesama bimbingan skripsi Prof. Hadi angkatan 2015, Saudara Reyhan, Saudari Efin, Fiqi, Raissa, dan Rima atas doa dan dukungan dalam proses penyusunan skripsi. Sukses untuk kita semua.
11. Serta kepada semua pihak yang telah membantu penulis secara langsung maupun tidak langsung selama penulis menyusun skripsi. Terimakasih atas bantuan, dukungan dan doa yang telah diberikan kepada penulis.
Akhir kata, penulis menyadari masih terdapat banyak kekurangan dalam karya ini. Oleh karena itu, penulis sangat terbuka untuk menerima kritik dan saran yang diberikan. Meskipun demikian, penulis berharap bahwa karya ini dapat bermanfaat bagi banyak pihak.

Surabaya, 18 November 2019

Penulis

DAFTAR ISI

| | |
|--|-------|
| HALAMAN SAMPUL | ii |
| LEMBAR PERNYATAAN..... | iii |
| HALAMAN PERSETUJUAN..... | iv |
| HALAMAN PENGESAHAN..... | v |
| HALAMAN MOTTO | vi |
| HALAMAN PERSEMBAHAN | vii |
| KATA PENGANTAR | viii |
| DAFTAR ISI..... | xi |
| DAFTAR TABEL..... | xiv |
| DAFTAR GAMBAR | xvi |
| DAFTAR LAMPIRAN | xvii |
| ABSTRAK | xviii |
| ABSTRACT | xix |
| BAB I PENDAHULUAN..... | 1 |
| 1.1 Latar Belakang Masalah..... | 1 |
| 1.2 Identifikasi Masalah | 15 |
| 1.3 Batasan Masalah..... | 18 |
| 1.3.1 Purchase Intention | 18 |
| 1.3.2 Brand Equity | 18 |
| 1.3.3 Perceived Price | 19 |
| 1.4 Rumusan Masalah | 19 |
| 1.5 Tujuan Penelitian | 19 |
| 1.6 Manfaat Penelitian | 19 |
| 1.6.1 Manfaat Teoritis | 19 |
| 1.6.2 Manfaat Praktis | 20 |
| BAB II TINJAUAN PUSTAKA..... | 21 |
| 2.1 Purchase Intention | 21 |
| 2.1.1 Aspek-Aspek Purchase Intention | 23 |
| 2.1.2 Faktor-Faktor Purchase Intention..... | 27 |
| 2.2 Brand Equity | 34 |
| 2.2.1 Aspek-Aspek Brand Equity..... | 35 |
| 2.3 Perceived Price | 42 |

| | | |
|---------|---|-----------|
| 2.3.1 | Aspek-Aspek Perceived Price | 45 |
| 2.4 | Hubungan Brand Equity, Perceived Price, dan Purchase Intention..... | 48 |
| 2.5 | Kerangka Konseptual | 52 |
| 2.6 | Hipotesis..... | 53 |
| | BAB III METODE PENELITIAN..... | 54 |
| 3.1 | Tipe Penelitian | 54 |
| 3.2 | Identifikasi Variabel Penelitian..... | 55 |
| 3.2.1 | Variabel Independen (X1)..... | 56 |
| 3.2.2 | Variabel Independen (X2)..... | 56 |
| 3.2.3 | Variabel Terikat (Y)..... | 56 |
| 3.3 | Definisi Operasional Variabel Penelitian..... | 57 |
| 3.3.1 | Brand Equity (Ekuitas Merek) | 57 |
| 3.3.2 | Perceived Price (Persepsi Harga) | 58 |
| 3.3.3 | Purchase Intention (Intensi Pembelian)..... | 58 |
| 3.4 | Subjek Penelitian..... | 59 |
| 3.4.1 | Populasi Penelitian..... | 59 |
| 3.4.2 | Sampel dan Metode Sampling | 59 |
| 3.5 | Teknik Pengumpulan Data..... | 61 |
| 3.5.1 | Instrumen Brand Equity (Ekuitas Merek) | 62 |
| 3.5.2 | Instrumen Perceived Price (Persepsi Harga) | 63 |
| 3.5.3 | Instrumen Purchase Intention (Intensi Pembelian) | 64 |
| 3.6 | Validitas Alat Ukur | 65 |
| 3.7 | Reliabilitas Alat Ukur | 67 |
| 3.8 | Teknik Analisis Data..... | 68 |
| | BAB IV HASIL PENELITIAN DAN PEMBAHASAN | 70 |
| 4.1 | Gambaran Subjek Penelitian | 70 |
| 4.2 | Pelaksanaan Penelitian | 72 |
| 4.2.1 | Persiapan Penelitian | 72 |
| 4.2.2 | Persiapan Instrumen Penelitian | 73 |
| 4.2.3 | Persiapan Administrasi..... | 73 |
| 4.2.4 | Pengambilan Data | 74 |
| 4.3 | Hasil Penelitian | 74 |
| 4.3.1 | Analisis Statistik Deskriptif | 74 |
| 4.3.1.1 | Pengkategorian Subjek..... | 76 |

| | | |
|-----------|---|-----|
| 4.3.2 | Analisis Uji Asumsi | 78 |
| 4.3.2.1 | Uji Normalitas..... | 78 |
| 4.3.2.2 | Uji Homoskedastisitas..... | 80 |
| 4.3.2.3 | Uji Multikolinieritas..... | 81 |
| 4.3.2.4 | Uji Linieritas | 82 |
| 4.3.3 | Analisis Uji Korelasi | 83 |
| 4.3.4 | Analisis Uji Regresi Linier Berganda | 85 |
| 4.3.4.1 | Uji Koefisien Determinasi Regresi Linier Berganda | 85 |
| 4.3.4.2 | Uji Simultan Regresi Linier Berganda..... | 86 |
| 4.3.4.3 | Uji Koefisien Regresi Linier Berganda..... | 87 |
| 4.3.4.4 | Uji Parsial Regresi Linier Berganda | 89 |
| 4.3.5 | Pembuktian Hipotesis | 90 |
| 4.3.6 | Analisis Tambahan..... | 90 |
| 4.3.6.1 | Uji Regresi Dimensi Brand Equity pada Purchase Intention | 90 |
| 4.3.6.1.1 | Dimensi Brand Awareness..... | 91 |
| 4.3.6.1.2 | Dimensi Brand Association | 92 |
| 4.3.6.1.3 | Dimensi Brand Loyalty | 93 |
| 4.3.6.1.4 | Dimensi Perceived Quality | 95 |
| 4.3.6.2 | Uji Regresi Dimensi Perceived Price pada Purchase Intention | 96 |
| 4.3.6.2.1 | Dimensi Price Consciousness | 96 |
| 4.3.6.2.2 | Dimensi Value Consciousness | 97 |
| 4.3.6.2.3 | Dimensi Price-Quality Association | 98 |
| 4.3.6.3 | Uji Beda Berdasarkan Jenis Kelamin..... | 100 |
| 4.3.6.4 | Uji Beda Berdasarkan Usia | 101 |
| 4.3.6.5 | Uji Beda Berdasarkan Pekerjaan..... | 102 |
| 4.3.6.6 | Uji Beda Berdasarkan Jumlah Penghasilan..... | 104 |
| 4.4 | Pembahasan..... | 108 |
| | BAB V KESIMPULAN DAN SARAN..... | 118 |
| 5.1 | Kesimpulan | 118 |
| 5.2 | Saran..... | 118 |
| 5.2.1 | Saran untuk Penelitian Selanjutnya..... | 118 |
| 5.2.2 | Saran untuk Perusahaan | 119 |
| | DAFTAR PUSTAKA | 120 |
| | LAMPIRAN | 126 |

DAFTAR TABEL

| | |
|--|----|
| Tabel 1.1 Jumlah Penumpang Keberangkatan Internasional | 1 |
| Tabel 1.2 Market Share 2015-2018..... | 6 |
| Tabel 1.3 Kinerja Operasional Garuda Indonesia Internasional | 7 |
| Tabel 1.4 Kinerja Keuangan Garuda Indonesia | 8 |
| Tabel 3.1 Blueprint Customer-Based Brand Equity Scale..... | 62 |
| Tabel 3.2 Penilaian Aitem Customer-Based Brand Equity Scale..... | 62 |
| Tabel 3.3 Blueprint Consumer Perceived Price | 63 |
| Tabel 3.4 Penilaian Aitem Consumer Perceived Price | 63 |
| Tabel 3.5 Blueprint Purchase Intention..... | 64 |
| Tabel 3.6 Penilaian Aitem Purchase Intention..... | 64 |
| Tabel 3.7 Reliabilitas Alat Ukur | 68 |
| Tabel 4.1 Data Demografis Subjek Penelitian | 70 |
| Tabel 4.2 Analisis Deskriptif | 74 |
| Tabel 4.3 Pengkategorian Skor Brand Equity..... | 76 |
| Tabel 4.4 Frekuensi Skor Brand Equity | 76 |
| Tabel 4.5 Pengkategorian Skor Perceived Price | 77 |
| Tabel 4.6 Frekuensi Skor Perceived Price | 77 |
| Tabel 4.7 Pengkategorian Skor Purchase Intention | 77 |
| Tabel 4.8 Frekuensi Skor Purchase Intention | 77 |
| Tabel 4.9 Hasil Uji Normalitas Kolmogorov-Smirnov dan Sapiro-Wilk | 79 |
| Tabel 4.10 Hasil Uji Multikolinieritas | 82 |
| Tabel 4.11 Hasil Uji Linearitas | 83 |
| Tabel 4.12 Nilai Kekuatan Korelasi..... | 84 |
| Tabel 4.13 Hasil Uji Korelasi..... | 84 |
| Tabel 4.14 Hasil Uji Koefisien Determinan Regresi Linier Berganda | 85 |
| Tabel 4.15 Hasil Uji F Simultan | 86 |
| Tabel 4.16 Hasil Model Coefficients Uji Regresi Linier Berganda..... | 87 |
| Tabel 4.17 Hasil Model Coefficients Uji Regresi Dimensi Brand Awareness | 91 |
| Tabel 4.18 Hasil Uji Koefisien Determinan Dimensi Brand Awareness..... | 92 |

| | |
|--|-----|
| Tabel 4.19 Hasil Model Coefficients Uji Regresi Dimensi Brand Association.... | 92 |
| Tabel 4.20 Hasil Uji Koefisien Determinan Dimensi Brand Association | 93 |
| Tabel 4.21 Hasil Model Coefficients Uji Regresi Dimensi Brand Loyalty | 94 |
| Tabel 4.22 Hasil Uji Koefisien Determinan Dimensi Brand Loyalty | 94 |
| Tabel 4.23 Hasil Model Coefficients Uji Regresi Dimensi Perceived Quality..... | 95 |
| Tabel 4.24 Hasil Uji Koefisien Determinan Dimensi Perceived Quality | 96 |
| Tabel 4.25 Hasil Model Coefficients Uji Regresi Dimensi Price Consciousness | 97 |
| Tabel 4.26 Hasil Model Coefficients Uji Regresi Dimensi Value Consciousness | 97 |
| Tabel 4.27 Hasil Uji Koefisien Determinan Dimensi Value Consciousness | 98 |
| Tabel 4.28 Hasil Model Coefficients Uji Regresi Dimensi Price-Quality Association..... | 99 |
| Tabel 4.29 Hasil Uji Koefisien Determinan Dimensi Price-Quality Association..... | 99 |
| Tabel 4.30 Hasil Uji Beda Berdasarkan Jenis Kelamin | 100 |
| Tabel 4.31 Hasil Uji Beda Berdasarkan Kelompok Usia..... | 101 |
| Tabel 4.32 Hasil Uji Beda Berdasarkan Pekerjaan | 102 |
| Tabel 4.33 Hasil Uji Post Hoc Test Kelompok Pekerjaan | 103 |
| Tabel 4.34 Hasil Uji Beda Berdasarkan Jumlah Penghasilan | 104 |
| Tabel 4.35 Hasil Uji Post Hoc Test Brand Equity - Jumlah Penghasilan | 105 |
| Tabel 4.36 Hasil Uji Post Hoc Test Perceived Price - Jumlah Penghasilan | 106 |

DAFTAR GAMBAR

| | |
|--|----|
| Gambar 2.1 Diagram Piramida Brand Awareness | 35 |
| Gambar 2.2 Diagram Nilai-Nilai Brand Association..... | 37 |
| Gambar 2.3 Diagram Piramida Brand Loyalty | 39 |
| Gambar 2.4 Diagram Nilai-Nilai Perceived Quality..... | 41 |
| Gambar 2.5 Kerangka Konseptual | 52 |
| Gambar 3.1 Identifikasi Variabel Penelitian..... | 56 |
| Gambar 4.1 Scatterplot Brand Equity, Perceived Price, Purchase Intention | 80 |

DAFTAR LAMPIRAN

| | |
|---|-----|
| Lampiran 1 Kuesioner Penelitian..... | 127 |
| Lampiran 2 Data Demografis Subjek Penelitian..... | 137 |
| Lampiran 3 Data Kasar Brand Equity..... | 143 |
| Lampiran 4 Data Kasar Perceived Price..... | 146 |
| Lampiran 5 Data Kasar Purchase Intention..... | 149 |
| Lampiran 6 Uji Reliabilitas..... | 152 |
| Lampiran 7 Statistik Deskriptif | 155 |
| Lampiran 8 Uji Normalitas | 159 |
| Lampiran 9 Uji Homoskedastisitas | 160 |
| Lampiran 10 Uji Multikolinieritas | 161 |
| Lampiran 11 Uji Linieritas..... | 162 |
| Lampiran 12 Uji Korelasi | 164 |
| Lampiran 13 Uji Regresi Linier Berganda..... | 165 |
| Lampiran 14 Uji Analisis Tambahan | 167 |