

## DAFTAR ISI

HALAMAN JUDUL DALAM I .....	i
HALAMAN PERNYATAAN TIDAK MELAKUKAN PLAGIAT.....	ii
HALAMAN JUDUL DALAM II.....	iii
HALAMAN PERSEMBAHAN .....	iv
HALAMAN MOTTO .....	vii
HALAMAN PERSETUJUAN PEMBIMBING.....	viii
HALAMAN PENGESAHAN PANITIA PENGUJI .....	ix
ABSTRAK .....	x
ABSTRACT .....	xi
KATA PENGANTAR .....	xii
DAFTAR ISI .....	xiii

## BAB I PENDAHULUAN

I.1 Latar Belakang Masalah.....	I-1
I.2 Rumusan Masalah.....	I-7
I.3 Tujuan Penelitian.....	I-7
I.4 Manfaat Penelitian .....	I-7
I.4.1 Manfaat Akademis .....	I-8
I.4.2 Manfaat Praktis .....	I-8
I.5 Tinjauan Pustaka.....	I-8
I.5.1 Pemanfaatan .....	I-8
I.5.2 Teori Use and Gratification.....	I-9
I.5.3 JD.id.....	I-18
I.5.3.1 JD.id Sebagai Media Komunikasi Pemasaran .....	I-19
I.6 Variabel Penelitian.....	I-20
I.6.1 Definisi Konseptual .....	I-21
I.6.2 Definisi Operasional .....	I-22

I.7 Metode dan Prosedur Penelitian.....	I-23
I.7.1 Metode/Jenis Penelitian .....	I-23
I.7.2 Lokasi Penelitian .....	I-24
I.7.3 Populasi dan Teknik Pengambilan Sampel.....	I-24
I.7.3.1 Populasi .....	I-25
I.7.3.2 Sampel.....	I-25
I.7.4 Metode Pengumpulan Data.....	I-36
I.8 Teknik Pengolahan Data dan Analisis Data.....	I-27
I.8.1 Teknik Pengolahan Data .....	I-27
I.8.2 Teknik Analisi Data.....	I-28

## BAB II GAMBARAN UMUM

II.1 JD.id .....	II-1
II.2.1 Profil Perusahaan JD.id .....	II-1
II.2.2 Profil Pendiri JD.id.....	II-2
II.2.3 Visi dan Misi JD.id.....	II-2
II.2.4 Layanan JD.id .....	II-2
II.2.4.1 Perlindungan Konsumen .....	II-2
II.2.4.2 Pembayaran Aman .....	II-3
II.2.4.3 Respon Cepat .....	II-4
II.2.4.4 Jaminan Keaslian .....	II-4
II.2.4.5 Berbelanja Aman.....	II-5
II.2.4.6 Jasa Pengiriman .....	II-6
II.3 Tampilan Jd.id.....	II-8
II.3.1 Tampilan Website JD.id .....	II-9
II.3.2 Tampilan Aplikasi Mobile JD.id.....	II-9
II.3.3 Tampilan Akun JD.id melalui Aplikasi Mobile.....	II-10
II.3.4 Tampilan Iklan JD.id .....	II-11
II.4 Perkembangan <i>E-Commerce</i> di Surabaya .....	II-13
II.5 Potret Penggunaan <i>E-Commerce</i> di Kalangan Mahasiswa .....	II-14

**BAB III TEMUAN DATA**

III.1 Identitas Responden .....	III.1
III.2 Karakteristik Responden .....	III-1
III.2.1 Jenis Kelamin .....	III-1
III.2.2 Usia Mahasiswa .....	III-2
III.2.3 Fakultas .....	III-2
III.2.4 Angkatan .....	III-3
III.3 Faktor Lingkungan Sosial.....	III-4
III.3.1 Ciri Demografis .....	III-4
III.3.1.1 Usia Pertama Kali Responden Menggunakan Internet .....	III-4
III.3.1.2 Jumlah Uang Saku Perbulan.....	III-5
III.3.1.3 Pekerja Orang Tua Responden .....	III-6
III.3.2 Afiliasi Kelompok.....	III-6
III.3.2.1 Mengikuti Komunitas JD.id .....	III-6
III.3.2.2 Hal yang dilakukan Ketika Responden Mengikuti Komunitas JD.id ....	III-7
III.3.2.3 Tergabung Dalam Komunitas JD.id .....	III-7
III.3.2.4 Alasan Responden Bergabung Dalam Komunitas Pengguna JD.id .....	III-7
III.3.3 Karakteristik Kepribadian .....	III-8
III.3.3.1 Alasan Mengakses JD.id .....	III-8
III.3.3.2 Alasan Menggunakan JD.id Sebagai Media Berbelanja Online .....	III-9
III.3.3.3 Frekuensi Responden berbelanja Online Dalam Kurun Waktu 1 Bulan	III-9
III.4 Kebutuhan Khalayak .....	III-10
III.4.1 Kebutuhan Kognitif .....	III-10
III.4.1.1 Responden Paham Cara Berbelanja Online Melalui JD.id .....	III-10
III.4.1.2 Responden Memperoleh Pengetahuan Baru Melalui Berbelanja Online	III-10
III.4.1.3 Responden Memperoleh Informasi Melalui Berbelanja Online.....	III-11
III.4.2 Kebutuhan Afektif .....	III-12
III.4.2.1Responden Dapat Mencari Berbagai Kategori Produk di JD.id .....	III-12
III.4.2.2 Responden Merasa Puas Berbelanja Barang di JD.id.....	III-13
III.4.2.3 Responden Merasa Kecewa Ketika Barang yang dibeli Tidak Kunjung Datang .....	III-13

III.4.3 Kebutuhan Integratif Personal .....	III-15
III.4.3.1 Responden Merasa Terdorong Untuk Berbelanja Online Ketika Tidak Memiliki Uang .....	III-15
III.4.3.2 Responden Membeli Barang yang Tidak Dibutuhkan .....	III-16
III.4.3.3 Responden Merasa Percaya Diri Ketika Belanja Online di JD.id .....	III-16
III.4.3.4 Responden Tidak Merasa Khawatir Belanja Online di JD.id .....	III-17
III.4.4 Kebutuhan Integratif Sosial .....	III-18
III.4.4.1 Responden Dapat Berkommunikasi Dengan Seller .....	III-18
III.4.4.2 Responden Dapat Berkommunikasi Dengan Sesama Konsumen JD.id .....	III-19
III.4.4.3 Responden Menggunakan JD.id Untuk Mencari Informasi Harga .....	III-19
III.4.4.4 Responden Menggunakan JD.id Sebagai Situs Belanja Online Terpercaya .....	III-20
III.4.5 Kebutuhan Pelepasan Ketegangan .....	III-21
III.4.5.1 Responden Mencari Tahu Produk Produk yang Terkait dengan Hobi .....	III-21
III.4.5.2 Responden Berbelanja Online Untuk Menghilangkan Penat .....	III-21
III.4.5.3 Responden Berbelanja Online Untuk Mengisi Waktu Luang .....	III-22
III.5 Pemuasan Media .....	III-23
III.5.1 Pengawasan .....	III-23
III.5.1.1 Responden Mengetahui Produk Yang Sedang Ramai dibeli Dengan Mengakses JD.id .....	III-24
III.5.1.2 Responden Merasa Tertolong Dengan Berbelanja Secara Online .....	III-24
III.5.1.3 Responden Merasa Berbelanja Online Menghemat Waktu .....	III-25
III.5.2 Pengalihan/Hiburan .....	III-26
III.5.2.1 Responden Merasa Terhibur Ketika Berbelanja Online .....	III-26
III.5.2.2 Responden Merasa Dapat Mengikuti Perkembangan Harga Barang dan Jasa dengan Menggunakan JD.id .....	III-27
III.5.2.3 Responden Merasa Dapat Mengikuti Informasi tentang Fashion dan Lifestyle yang Sedang Trend dengan Mengakses JD.id .....	III-28
III.5.3 Identitas Individu .....	III-29
III.5.3.1 Responden Mengakses JD.id untuk memperoleh Informasi Terkait Produk diberbagai Negara .....	III-29

III.5.3.2 Responden Merasa Percaya Diri Memakai Produk yang Beli di JD.id	III-30
III.5.3.3 Responden Merasa Yakin dengan Informasi Produk yang diperoleh dari JD.id .....	III-30
III.5.4 Hubungan Sosial.....	III-31
III.5.4.1 Responden Dapat Berinteraksi <i>Customer Service</i> .....	III-32
III.5.4.2 Responden Dapat Berdiskusi Dengan <i>Seller</i> .....	III-32
III.5.4.3 Responden Belajar Cara Berbisnis Secara Online dari Belanja Online	III-33

#### **BAB IV ANALISIS DATA**

IV.1 Pemanfaatan <i>JD.id</i> Untuk Belanja Online Berdasarkan Karakteristiknya.....	IV-1
IV.2 Pertama Kali Responden Menggunakan Internet Untuk Berjejaring Sosial ....	IV-2
IV.3 Intensitas Responden Berbelanja Online dan Keterlibatan Uang Saku .....	IV-3
IV.4 Alasan Responden Menggunakan JD.id untuk Berbelanja Online.....	IV-4
IV.5 Implementasi <i>Teori Use and Gratification</i> .....	IV-5
IV.5.1 Lingkungan Sosial(Social Environment) .....	IV-5
IV.5.1.1 Karakteristik Demografis (Demographic Caracteristic).....	IV-5
IV.5.1.2 Kelompok Afiliasi(Group Affiliations) .....	IV-6
IV.5.1.3 Karakteristik Personal(Personal Characteristict) .....	IV-6
IV.5.2 Kebutuhan Khalayak (Individual Need) .....	IV-7
IV.5.2.1 Analisis Kebutuhan Kognitif (Cognitive Need).....	IV-7
IV.5.2.2 Analisis Kebutuhan Afektif (Affective Need) .....	IV-7
IV.5.2.3 Analisis Kebutuhan Integratif Pribadi (Personal Integrative Need)....	IV-8
IV.5.2.4 Analisis Kebutuhan Integratif Sosial( Social Integrative Need) .....	IV-9
IV.5.2.5 Analisis Kebutuhan Pelepasan Ketegangan (Escapist Need) .....	IV-10
IV.5.3 Sumber Pemuas Kebutuhan .....	IV-10
IV.5.3.1 Pengawasan (Surveillance) .....	IV-10
IV.5.3.2 Hiburan (Entertainment) .....	IV-11
IV.5.3.3 Identitas Individu (Personal Identity) .....	IV-12
IV.5.3.4 Hubungan Sosial (Social Relationship) .....	IV-13

**BAB V PENUTUP**

V.1 Kesimpulan .....	V-1
V.2 Saran.....	V-2

**LAMPIRAN**

**DAFTAR PUSTAKA**