

DAFTAR ISI

HALAMAN JUDUL.....	i
LEMBAR PENGESAHAN	ii
PERNYATAAN.....	iii
STATEMENT	iv
KATA PENGANTAR	v
ABSTRAK	vii
<i>ABSTRACT</i>	viii
الملخص	ix
PEDOMAN TRANSLITERASI ARAB-LATIN.....	ix
DAFTAR ISI.....	xi
DAFTAR GAMBAR	xiv
DAFTAR TABEL.....	xv
DAFTAR LAMPIRAN.....	xvi
BAB 1 PENDAHULUAN	1
1.1. Latar Belakang	1
1.2. Pertanyaan Penelitian	11
1.3. Lingkup Penelitian	11
1.4. Tujuan Penelitian	12
1.5. Manfaat Penelitian	12
1.6. Sistematika Penulisan	13
BAB 2 TINJAUAN PUSTAKA	15
2.1. Landasan Teori.....	15
2.1.1. Definisi Bisnis.....	15
2.1.3. Strategi Bisnis	28
2.1.4. Cara Bisnis Rasulallah SAW	35
2.1.5. Pedagang Muslim.....	40

2.2. Penelitian Terdahulu	42
2.3. Kerangka Berpikir	46
2.4. Kerangka Konseptual	51
BAB 3 METODE PENELITIAN.....	52
3.1. Jenis Penelitian.....	52
3.2.1. Tempat	52
3.2.2. Waktu Penelitian.....	52
3.4.1. Protokol (Pertanyaan Penelitian).....	53
3.4.2. Unit Analisis	53
3.4.3. Informan.....	53
3.4.4. Keterkaitan Informan dengan Data	54
3. 5. Ruang Lingkup Penelitian.....	54
3.7.1. Menelaah Seluruh Data.....	55
3.7.2. Mereduksi Data	55
3.7.3. Memeriksa Keabsahan Data.....	56
3.7.4. Pengkodean Data	56
3.7.5. Menafsirkan (analisa) Data	57
BAB 4 HASIL DAN PEMBAHASAN.....	58
4.2. Hasil Penelitian	60
4.2 .1. Strategi Bisnis yang dilakukan Oleh Rasulallah SAW	64
4.2.1.1. Bisnis Sebagai Ibadah	64
4.2.1.2. Mengedepankan Kejujuran	67
4.2.1.3. Pandai Bersyukur	68
4.2.1.4. Berpikir Visioner dan Kreatif	70
4.2.1.5. Berbisnis dengan Cinta	73
4.2.1.6. Cerdas Mengemas Produk	74
4.2.1.7. Mempromosi Produk.....	76
4.2.1.8. Mempunyai Manajemen yang Handal	77
4.2.1.9. Strategi Pemasaran.....	78
4.2.1.10. Menggaji Karyawan Sebelum Kering Keringatnya	79
4.2.1.11. Memberdayakan Sumber Daya Secara Maksimal	80

4.2.1.12. Teliti Dalam Menganalisa Pasar	81
4.2.2. Strategi Bisnis Umum yang juga dilakukan Rasulallah SAW	83
4.2.2.1. Selalu Memperkenalkan Produk Baru (<i>Differentiation</i>)	83
4.2.2.2. Menciptakan Produk yang Berbeda / Strategi <i>Positioning</i>	84
4.2.2.3. Melakukan Riset Pasar (<i>Differentiation</i>)	84
4.2.2.4. Menekan Biaya Lebih Rendah dari Pesaing (<i>Low Cost</i>).....	88
4.2.2.5. Produk dengan Biaya Efisien (<i>Low Cost</i>)	89
4.2.2.6. Perbaikan Koordinasi Berbagai Produk (<i>Low Cost</i>)	90
4.2.2.7. Pengoptimalan Alat dan Fasilitas Produksi (<i>Low Cost</i>).....	91
4.2.2.8. Melakukan Analisis Biaya (<i>Low Cost</i>)	92
4.2.2.9. Peningkatan Ketersediaan Peralatan Kerja (<i>Low Cost</i>)	93
4.2.2.10. Fokus Terhadap Pelanggan Tertentu (<i>Focus Strategy</i>).....	95
4.2.2.11. Fokus Terhadap Produk Tertentu (<i>Focus Strategy</i>)	96
4.2.2.12. Fokus Terhadap Segmen Pasar Tertentu (<i>Focus Strategy</i>)	97
4.3. Pembahasan.....	98
BAB 5 PENUTUP.....	103
5.1. Kesimpulan	103
5.2. Keterbatasan Penelitian dan Arah Bagi Penelitian Selanjutnya.....	105

DAFTAR ISI

LAMPIRAN

DAFTAR GAMBAR

Gambar 2.1. Proses Kerangka Berpikir.....	48
Gambar 2.2. Kerangka Konseptual.....	51
Gambar 4.1. Usaha Depot Madinah.....	60
Gambar 4.2. Skema Hasil Penelitian.....	61
Gambar 4.3. Diagram adanya perpaduan strsteji bisnis.....	61
Gambar 4.4. Diagram indikitator strategi yang dilakukan Rasulallah SAW dan Strategi bisnis umum yang dilakukan oleh restoran Madinah.....	61
Gambar 4.5. Tampilan depot Madinah dari luar.....	94
Gambar 4.6. Perubahan peralatan depot Madinah.....	94
Gambar 4.7. Peralatan dapur yang sudah diganti.....	94
Gambar 4.8. Penggunaan Aplikasi smartphone.....	95

DAFTAR TABEL

Tabel. 1.1 Jumlah restoran/rumah makan di Provinsi Jawa Timur.....	6
Tabel. 1.2. Ruang Lingkup.....	11
Tabel. 2.1. Penelitian terdahulu.....	42
Tabel 3.1. Keterkaitan Informan dengan Data.....	54
Tabel 3.2. Kode Informan.....	56
Tabel 3.3. Kode Indikator.....	57
Tabel 4.1. Kode Informan.....	61
Tabel 4.2. Kode Indikator.....	61

DAFTAR LAMPIRAN

Lampiran 1. Surat Penelitian

Lampiran 2. Hasil Wawancara (Pengkodeaan)

Lampiran 3. Pertanyaan Wawancara (acuan penelitian)

Lampiran 4. Transkip Wawancara

Lampiran 5. Foto Observasi

Lampiran 6. Foto Wawancara