



**TESIS**

**KELAYAKAN USAHA DAN STRATEGI  
PENGEMBANGAN PENANGKARAN ULAR JALI  
(*Ptyas mucosus*) DI KABUPATEN PASURUAN DAN  
KABUPATEN KEDIRI**



**Oleh**

**FAJAR DWI NUR AJI**  
**NIM. 061514353009**

**PROGRAM STUDI MAGISTER  
AGRIBISNIS VETERINER  
FAKULTAS KEDOKTERAN HEWAN  
UNIVERSITAS AIRLANGGA  
SURABAYA  
2020**

**TESIS**

**KELAYAKAN USAHA DAN STRATEGI  
PENGEMBANGAN PENANGKARAN ULAR JALI  
(*Ptyas mucosus*) DI KABUPATEN PASURUAN DAN  
KABUPATEN KEDIRI**



**Oleh**

**FAJAR DWI NUR AJI**  
**NIM. 061514353009**

**PROGRAM STUDI MAGISTER  
AGRIBISNIS VETERINER  
FAKULTAS KEDOKTERAN HEWAN  
UNIVERSITAS AIRLANGGA  
SURABAYA  
2020**

**KELAYAKAN USAHA DAN STRATEGI  
PENGEMBANGAN PENANGKARAN ULAR JALI  
(*Ptyas mucosus*) DI KABUPATEN PASURUAN DAN  
KABUPATEN KEDIRI**

**TESIS**

**Untuk memperoleh gelar Magister  
dalam Program Studi Agribisnis Veteriner  
pada Fakultas Kedokteran Hewan Universitas Airlangga  
Surabaya**

**FAJAR DWI NUR AJI  
NIM. 061514353009**

**PROGRAM STUDI MAGISTER  
AGRIBISNIS VETERINER  
FAKULTAS KEDOKTERAN HEWAN  
UNIVERSITAS AIRLANGGA  
SURABAYA**

**2020**

## PERNYATAAN

Dengan ini saya menyatakan bahwa dalam Tesis berjudul:

**Kelayakan Usaha dan Strategi Pengembangan Penangkaran  
Ular Jali (*Ptyas mucosus*) di Kabupaten Pasuruan dan Kabupaten Kediri**

tidak terdapat karya yang pernah diajukan untuk memperoleh gelar Magister di suatu perguruan tinggi dan sepanjang pengetahuan saya juga tidak terdapat karya atau pendapat yang pernah ditulis atau diterbitkan oleh orang lain, kecuali secara tertulis diacu dalam naskah ini dan disebutkan dalam daftar pustaka.

Surabaya, 21 Agustus 2019



(Fajar Dwi Nur Aji)  
NIM 06151533009

Lembar Pengesahan

TESIS INI TELAH DISETUJUI

Tanggal: Agustus 2019

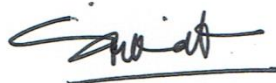
Oleh:

Pembimbing Ketua



**Prof. Dr. Koesnoto SP., MS, drh.**  
NIP.19500525 197901 1 001

Pembimbing



**Dr. Hj. Sri Hidanah, Ir. MS.**  
NIP.19610803 198601 2 001

Mengetahui

Ketua Program Studi Agribisnis Veteriner  
Fakultas Kedokteran Hewan Universitas Airlangga



**Dr. Widya Paramita Lokapirnasari, Drh., MP.**  
NIP.19691110 199703 2 001

Usulan Tesis ini Telah diuji dan dinilai pada

Tanggal : 15 Oktober 2019

**PANITIA PENGUJI TESIS**

**Ketua : Prof.Dr. Koesnoto SP.,MS,drh.**

- Anggota :**
- 1. Dr.Hj. Sri Hidanah, Ir. MS.**
  - 2. Dr. Widya Paramita Lokapimasari, drh.,MP**
  - 3. Dr. Soeharsono, drh., M.Si.**
  - 4. Dr. Nenny Harijani, drh., M.Si.**

Surabaya, Mei 2020

Fakultas Kedokteran Hewan  
Universitas Airlangga  
Dekan,

  
Prof. Pudji Srianto, drh., M. Kes  
NIP. 195601051986011001

## UCAPAN TERIMA KASIH

Puji syukur Kehadirat Allah SWT atas segala limpahan rahmat dan hidayah-Nya sehingga penulis dapat melaksanakan penelitian dan menyelesaikan penelitian dan penyusunan tesis dengan judul *Kelayakan Usaha dan Strategi Pengembangan Penangkaran Ular Jali (*Ptyas mucosus*) di Kabupaten Pasuruan dan Kabupaten Kediri.*

Pada kesempatan ini penulis ingin menyampaikan terima kasih kepada : Dekan Fakultas Kedokteran Hewan Universitas Airlangga Prof. Dr. Pudji Srianto, drh.,M.Kes., Ketua Program Studi Agribisnis Veteriner Fakultas Kedokteran Hewan Universitas Airlangga Dr. Widya Paramita Lokapimasari, drh.,MP., atas kesempatan mengikuti pendidikan di Program Studi S2 Agribisnis Veteriner Fakultas Kedokteran Hewan Universitas Airlangga.

Prof.Dr. Koesnoto SP.,MS,drh. selaku pembimbing ketua dan Dr. Ir. Sri Hidanah., MS., selaku pembimbing kedua atas saran dan bimbingannya sampai dengan selesainya tesis ini.

Prof. Dr. Koesnoto Supranianondo, MS., drh., selaku ketua penguji, Dr. Ir. Sri Hidanah., MS., Dr. Widya Paramita Lokapimasari, drh.,MP., Dr. Soeharsono, drh., M.Si. serta Dr. Nenny Harijani, drh., M.Si., selaku anggota penguji.

Seluruh Staf dan pengajar Program Studi Magister Fakultas Kedokteran Hewan Universitas Airlangga atas wawasan keilmuan selama mengikuti pendidikan di Program Studi Magister Agribisnis Veteriner Fakultas Kedokteran Hewan Universitas Airlangga.

Ayahanda Suradi dan Ibunda Siti Wahyuni, Bapak dan Ibu Mertua Soegijono dan Ninik Churniasih yang serta Istri dan anakku tercinta Dwi Indah Ferdiany dan Miqdan Satrio Aji yang telah memberikan segala bantuan, doa, dorongan, dan semangat.

Surabaya, 21 Agustus 2019

Penulis

## RINGKASAN

Ular jali (*Ptyas mucosus*) merupakan salah satu komoditi yang diminati serta memiliki nilai ekonomis yang tinggi. Ular jali masuk dalam Apendiks II CITES dan diperdagangkan sejak tahun 1980. Meskipun perdagangannya telah diatur, komite satwa liar CITES pernah mencatat adanya jumlah ekspor ular jali dari Indonesia melebihi yang dilaporkan oleh Indonesia. Ketersediaan ular jali di alam yang banyak saat ini belum tentu menjamin bebasnya ular jali dari tekanan populasi di kemudian hari. Permintaan yang terus meningkat yang tidak diimbangi dengan laju peningkatan jumlah populasi di alam akan menekan populasi ular jali di alam.

Hal ini yang menjadi alasan perlu adanya upaya pengkayaan populasi melalui penangkaran. Optimalisasi kegiatan penangkaran merupakan salah satu cara untuk mengurangi tekanan terhadap populasi ular di alam. Dengan demikian Ular dari hasil kegiatan penangkaran dapat dijadikan sumber stok untuk kepentingan komersial dan dapat diperdagangkan baik di dalam negeri maupun ke luar negeri setelah memenuhi persyaratan tertentu.

Penelitian ini bertujuan untuk mengkaji kelayakan usaha penangkaran ular jali di Jawa Timur, dan untuk mengetahui faktor internal berupa kekuatan (*Strengths*) dan kelemahan (*Weaknesses*) serta faktor eksternal berupa peluang (*Opportunities*) dan dan *Threats*) yang berpengaruh terhadap penangkaran ular jali di Jawa Timur dengan harapan dapat mengetahui prioritas strategi pengembangan penangkaran ular jali di Jawa Timur.



Penelitian ini merupakan penelitian deskriptif dengan teknik kuesioner, dokumentasi dan wawancara. Responden kuesioner merupakan pemilik unit penangkaran. Wawancara dilakukan kepada narasumber untuk memperjelas dan mempertegas data yang diperoleh melalui kuesioner dan dokumentasi. Analisis pada penelitian ini meliputi analisis matriks IFE, EFE, IE, SWOT dan QSPM.

Kekuatan utama dari usaha penangkaran ular jali di Pasuruan adalah pengalaman dan dominasi pasar sedangkan di Kediri adalah kualitas pelayanan yang baik dengan kelemahan utama berupa biaya produksi yang tinggi, sedangkan peluang utama kegiatan penangkaran adalah Kebijakan Pemerintah dengan ancaman utama berupa persaingan pasar. Adapun prioritas strategi pengembangan penangkaran ular jali dilakukan melalui mempertahankan dominasi pasar dengan meningkatkan kualitas pelayanan dan kualitas produk melalui kerjasama dengan tetap berpegang pada ketentuan yang berlaku menjadi prioritas strategi pengembangan penangkaran ular jali di Pasuruan sedangkan mempertahankan keunggulan produk, mengembangkan usaha penangkaran dengan melibatkan masyarakat dalam rangka pemenuhan kebutuhan pasar menjadi prioritas strategi pengembangan penangkaran ular jali di Kediri.

## SUMMARY

**Rat snake (*Ptyas mucosus*) is one of commodities in demand and having economic value. Rat snake include in Apendiks II CITES and traded since 1980. Although their trade has been set up, wildlife committee of CITES has noted the existence of exports Rat snake from Indonesia higher than Indonesia's report. The availability of Rat snake in nature is abundant today can't ensure Rat snake free from pressure of the population in the future. Increase of demand which isn't balanced with increase of Rat snake population in nature can give pressure to population of Rat snake.**

**This is the reason need any effort to enrichment Rat snake population by captivity. Optimizing captivity is one of way to decrease pressure of Rat snake population in nature. So that snake from captivity can be used as a stock for interest commercial and traded both in domestic and foreign after fulfill certain requirements.**

**This research aim to assess feasibility of Rat snake captivity in East Java and to find out of internal factors such as strengths and weaknesses and then eksternal factors such as opportunity and threats that influence Rat snake captivity in East Java and hope to know the priority strategy of development of rat snake captivity.**

**This research is descriptive research by applying questionnaire technique, documentation and interview. questionnaire respondent is owner of captivity unit. Interview were conducted to informans to clarify and confirm the data which**

collect by questionnaire and documentation. Analysis in this research include matrix analysis of IFE, EFE, IE and QSPM.

The main strengths of Rat snake captivity in Pasuruan are Experience and market dominance, while in kediri is the quality of the good service with the high cost of production as weakness. while the main opportunity of captivity is government policy with main threats such as market competition. as a development strategic priority of Rat snake captivity is through maintaining market domination by increasing service quality and product quality in cooperation by sticking to applicable regulation being development strategic priority of rat snake captivity in Pasuruan. meanwhile maintaining product quality, improve rat snake captivity by involving the citizens in order to fulfill market requirement being development strategic priority to improve rat snakes captivity in Kediri.